



Batteriservice i Bossekop er eksperter på mye mer enn batteri.

Tekst og foto: Freddy Ludvik Larsen

Butikken som ble etablert i 1999 har siden 2001 holdt til i Bossekop. I dag er det svigerfar og – sønn, Sten Håkonsen og Geir Ove Wilhelmsen, som driver denne kuriositeten som ligger atskillige steinkast unna nærmeste kjøpesenter.

- Generelt sett er jeg i mot kjøpesentre. De er med på å øke forskjellen og minske mangfoldet i samfunnet, forklarer Sten, før han spøkefullt skifter tema med å fortelle at i dag er det forresten han som er sjefen.

Det er snart tre år siden Sten og Geir Ove tok over butikken og med femti prosent eierskap hver spøker de to parhestene ofte med at dem bytter annenhver dag med å være sjef. Han forsetter:

- Men seriøst, i Bossekop ligger vi perfekt til for alle som kjører til jobben sin fra vestkanten

om morgenen passerer oss og eventuelle reklamer vi setter ut med kun noen få meter, samt at vi sikkert har fire ganger billigere husleie her enn på sentrum.

Men jeg skulle selvfølgelig ønske at vi fikk flere butikker og kafeer i bydelen for da blir det automatisk mer liv. Og det trenger vi.

GODT RYKTE

Som navnet sier er Batteriservice selvfølgelig eksperter på batteri, og leverer til både bensinstasjoner og verksteder i tillegg til privatpersoner.

Men de er også forhandlere for Sunwind hyttesenter, noe som betyr at de har et veldig godt utvalg av hytteutstyr. De selger stereoanlegg til bil og annet bilrekvisita, tilhengere og medfølgende utstyr og mye mer. - Ja, det er altså utrolig hvor stort vareutvalg som har fått plass inne i den lille butikken. Vi

burde egentlig hatt tusen kvadratmeter til, skyter Geir Ove inn. Som det er nå får vi ikke plass til alt og vi må derfor ordne mye via nett. Men i mange tilfeller er det likevel billigere for kunden og bestille via oss enn å bestille på nett selv.

Butikken har et godt rykte på seg på folkemunne. Ikke bare har de mye og kan skaffe enda mer, men servicen, den går det, nær sagt, gjetord om. De to sindige herrene forklarer det slik:

- Vi utøver bare den servicen som vi savner på kjøpesentrene. Om noen ringer, for eksempel på en søndag, rykker vi selvfølgelig ut om vi har mulighet til det. Ikke trenger det å koste en haug med sedler heller. Og vi avviser aldri en kunde uansett. Vi gir råd og hjelper så godt som vi kan. Såpass syntes vi det må være.